

Er du klar til at bygge videre på din salgskarriere ?

arcaSAFE søger en Key Account Manager - Bilforhandlere 🚚

Vil du være med til at opbygge Danmarks stærkeste netværk af bilforhandlere inden for tyverisikring af varebiler? Hos arcaSAFE får du frihed, ansvar og et marked med stort vækstpotentiale.

Efterspørgslen på vores løsninger stiger, og derfor ønsker vi at udvide vores salgsteam med en Key Account Manager, som får ansvaret for at udvikle vores samarbejde med bilforhandlere over hele Danmark.

Du får friheden til selv at planlægge din arbejdsdag, ansvaret for dit eget salgsområde (bilforhandlere) og muligheden for at sætte et tydeligt aftryk på en virksomhed i vækst.

Vi tror på korte beslutningsveje, handlekraft og mennesker, der vil gøre en forskel.

Har du dokumenteret succes med opsøgende B2B-salg – og motiveres du af at skabe nye relationer og udvikle forretning – og kan arbejde selvstændigt?

Så er det måske dig, vi leder efter 🔥

Dine primære opgaver:

- 🚚 Opsøge nye bilforhandlere og skabe nye samarbejder
- 🤝 Udvikle og styrke relationerne til vores eksisterende forhandlernetværk
- 🔥 Herunder deltage på messer, events osv
- 🔒 Præsentere og demonstrere arcaSAFEs innovative tyverisikringsløsninger
- 📊 Drive salgsprocessen fra første møde til indgået samarbejdsaftale
- 📅 Planlægge din egen hverdag og arbejde selvstændigt med dit salgsområde

Vi leder efter dig, som:

- ✓ Har 3-5 års dokumenteret erfaring med opsøgende B2B-salg - ufravigeligt krav
- ✓ Har erfaring med relations salg og udvikling af kunde- eller forhandlernetværk
- ✓ Trives med en hverdag på landevejen, uden en fast base og med mange kundemøder
- ✓ Er positiv, selvkørende, resultatorienteret, vedholdende og motiveres af at skabe vækst
- ✓ Arbejder struktureret og følger dine aftaler helt til dørs
- ✓ Behersker IT- og CRM systemer
- ✓ Har kørekort min kategori B

Vi tilbyder:

- ★ En spændende og vekslende hverdag med stor frihed
- ★ Grundig oplæring og sparring
- ★ Et gennemtestet, stærkt produkt med dokumenteret værdi og et betydeligt vækstpotentiale
- ★ Telefon, computer og gulpladebil – da vores produkt vises bedst frem i drift
- ★ Fast løn, pension og attraktiv bonusordning
- ★ Engagerede kolleger med højt tempo, godt humør og fokus på fælles succes
- ★ Job i en lille dansk virksomhed, hvor der er kort fra idé til handling

Om arcaSAFE 

arcaSAFE udvikler og leverer mekaniske tyverisikringsløsninger til varebiler. Vi samarbejder med nogle af Danmarks største bilimportører og bilforhandlere samt leasing-, forsikrings- og opbygningsvirksomheder og hjælper derigennem hver dag danske virksomheder, med at beskytte deres værktøj og materiel mod tyveri.

Markedet vokser og med tusindvis af installerede løsninger, er ambitionerne er høje - også uden for Danmarks grænser. Derfor søger vi en stærk salgsprofil, der vil være med til at sætte sit præg på den næste fase af vores vækst.

📧 Lyder det som dig – eller kender du den rette?

Send dit CV og en kort ansøgning – eller en kort video – om, hvorfor vi skal vælge netop dig til denne spændende stilling - salg@arcasafe.dk

kontakt vores salgsdirektør René Lund direkte på 40 20 85 92, hvis der spørgsmål.

Vi forventer at afholde samtaler løbende og ansætter, når den rette kandidat er fundet.

GDPR: Vi behandler dine personoplysninger fortroligt og i overensstemmelse med gældende databeskyttelseslovgivning. Dine oplysninger anvendes udelukkende til rekruttering og slettes straks efter, at der er sendt afslag, eller når rekrutteringsforløbet er afsluttet. Ønsker vi at opbevare din ansøgning efter den afsluttede rekrutteringsproces, sker det kun med dit samtykke.

